

Nicola Minervini

O EXPORTADOR 5ª EDIÇÃO

PEARSON PRENTICE HALL

# O EXPORTADOR

Ferramentas para  
atuar com sucesso  
no mercado  
internacional

5ª EDIÇÃO

Nicola  
Minervini



## Capítulo 1 Primeiros passos



Nicola Minervini

O EXPORTADOR 5ª EDIÇÃO

PEARSON PRENTICE HALL

# O EXPORTADOR

Ferramentas para  
atuar com sucesso  
no mercado  
internacional

5ª EDIÇÃO

Nicola  
Minervini



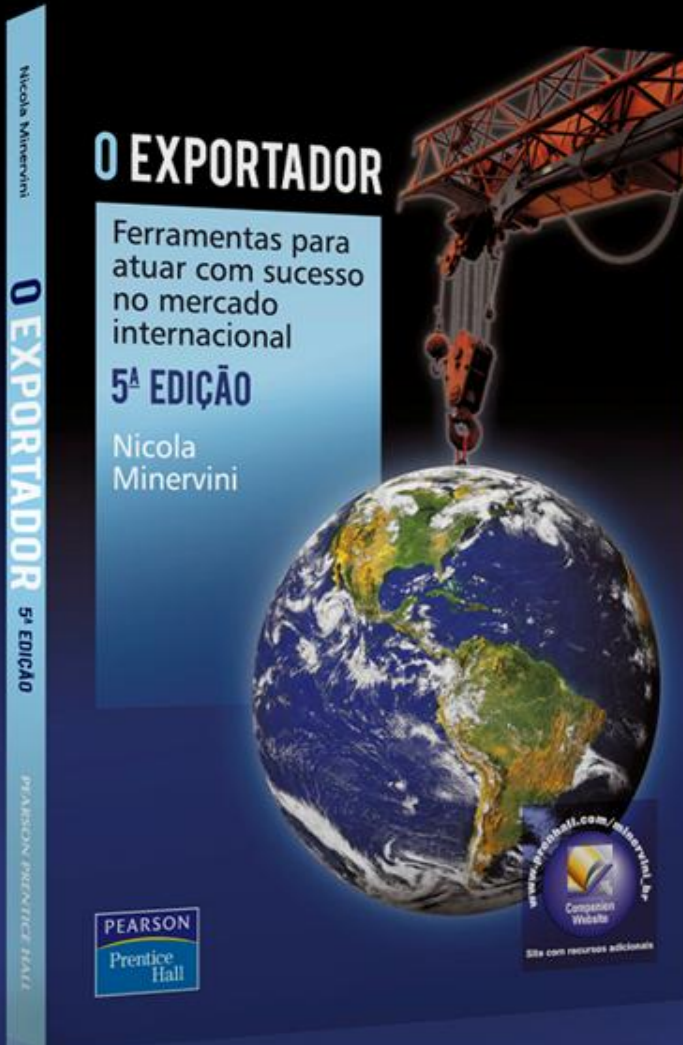
## Capítulo 2

# O plano de internacionalização



## Capítulo 3

# O suporte da informação na internacionalização



Nicola Minervini

O EXPORTADOR 5ª EDIÇÃO

PEARSON PRENTICE HALL

# O EXPORTADOR

Ferramentas para  
atuar com sucesso  
no mercado  
internacional

5ª EDIÇÃO

Nicola  
Minervini



## Capítulo 4

# As diferenças culturais



Nicola Minervini

**O EXPORTADOR** 5ª EDIÇÃO

PEARSON PRENTICE HALL

# O EXPORTADOR

Ferramentas para  
atuar com sucesso  
no mercado  
internacional

**5ª EDIÇÃO**

Nicola  
Minervini



## Capítulo 5 A marca

Nicola Minervini

O EXPORTADOR 5ª EDIÇÃO

PEARSON PRENTICE HALL

# O EXPORTADOR

Ferramentas para  
atuar com sucesso  
no mercado  
internacional

5ª EDIÇÃO

Nicola  
Minervini



## Capítulo 6

# Principais instrumentos de promoção

Nicola Minervini

O EXPORTADOR 5ª EDIÇÃO

PEARSON PRENTICE HALL

# O EXPORTADOR

Ferramentas para  
atuar com sucesso  
no mercado  
internacional

5ª EDIÇÃO

Nicola  
Minervini



## Capítulo 7

# As feiras internacionais

Nicola Minervini

**O EXPORTADOR** 5ª EDIÇÃO

PEARSON PRENTICE HALL

# O EXPORTADOR

Ferramentas para  
atuar com sucesso  
no mercado  
internacional

**5ª EDIÇÃO**

Nicola  
Minervini



## Capítulo 8

# A seleção do mercado

Nicola Minervini

**O EXPORTADOR** 5ª EDIÇÃO

PEARSON PRENTICE HALL

# O EXPORTADOR

Ferramentas para  
atuar com sucesso  
no mercado  
internacional

**5ª EDIÇÃO**

Nicola  
Minervini



## Capítulo 9

# Formas de ingresso nos mercados

Nicola Minervini

O EXPORTADOR 5ª EDIÇÃO

PEARSON PRENTICE HALL

# O EXPORTADOR

Ferramentas para  
atuar com sucesso  
no mercado  
internacional

5ª EDIÇÃO

Nicola  
Minervini



## Capítulo 10

# A seleção do parceiro de negócios

Nicola Minervini

**O EXPORTADOR** 5ª EDIÇÃO

PEARSON PRENTICE HALL

# O EXPORTADOR

Ferramentas para  
atuar com sucesso  
no mercado  
internacional

**5ª EDIÇÃO**

Nicola  
Minervini



## Capítulo 11

# Negociação: preços e contratos

Nicola Minervini

O EXPORTADOR 5ª EDIÇÃO

PEARSON PRENTICE HALL

# O EXPORTADOR

Ferramentas para  
atuar com sucesso  
no mercado  
internacional

5ª EDIÇÃO

Nicola  
Minervini



## Capítulo 12

# Os consórcios de promoção de exportação: uma alternativa para a PME

Nicola Minervini

**O EXPORTADOR** 5ª EDIÇÃO

PEARSON PRENTICE HALL

# O EXPORTADOR

Ferramentas para  
atuar com sucesso  
no mercado  
internacional

**5ª EDIÇÃO**

Nicola  
Minervini



## Capítulo 13

# O departamento de exportação